

# Konsultprofil



## Anders Lindh

### Titel

- Affärsutvecklare - seniorkonsult

### Födelseår

- 1961

### Utbildning

- Yrkesofficersutbildning i Halmstad.
- Krigshögskolans allmänna kurs.
- Enstaka kurser i ledarskap, kommunikation, marknadsföring och försäljning samt gruppdynamik vid Sthlm Univ.

### Yrkeserfarenhet

- Arbetat i internationella företag, med yrkesroller så som IT-Konsult, konsultchef samt VD för tjänsteproducerande företag, projektledare, samt sälj- och marknadschef.
- Van att arbeta i tjänsteproducerande företag.

## Utbildningar

Har sedan drygt 20 år tillbaka bedrivit utbildning inom följande områden;

- Ledarskap
- Kommunikation
- Marknadsföring
- Gruppdynamik/teamutveckling
- Säljutbildning i produkt och tjänsteförsäljning
- Kundenserviceutbildning
- Kundkommunikation
- Komplex försäljning
- Telefonsförsäljning
- Kundkontakt på mässa och i monter

## Kompetens och erfarenhet

Sälj och marknadsföring är de områden jag dagligen arbetar med. Jag varvar utbildningar och föreläsningar med att arbeta som försäljningschef eller projektledare med kundrelaterade frågor. Har även ett flertal uppdrag där jag byggt nya säljprocesser med befintlig sälj och marknadsorganisation.

Dom senaste 10 åren har handlat mycket om verksamhetsutveckling inom ett flertal olika branscher så som media, energi, IT, fastighet, myndigheter och dagligvaruhandel. Inom uppdragen återfinns också uppdrag i termer av aktivt deltagande i lokal näringslivsutveckling.

## Exempeluppdrag

Nedanstående uppdrag har pågått under minimum 12 månader. Samtliga uppdrag har omfattat följande delar där också genomförande av utbildning varit en central del av uppdragen;

- Att skapa struktur, rutiner strategier för kundbearbetning, i syfte att öka kundsegment inom olika produkter eller tjänster.
- Framtagning av gemensam säljmetodik.
- Motivera, coacha stötta och kravställa enskilda säljare.
- Operativt styra och leda säljverksamheten genom sambesök, individuell coaching samt gemensamma möten.
- Aktivt delta i strategiskt ledningsgrupparbete, kring sälj och verksamhetsutveckling.